



FUCHS es un grupo global de origen alemán que, desde hace más de 85 años se dedica al desarrollo, producción y venta de lubricantes y productos especiales relacionados para todo tipo de aplicaciones y sectores. Con 62 empresas y más de 5.800 personas empleadas en todo el mundo, el Grupo FUCHS es el proveedor independiente de lubricantes líder del mercado. Para nuestra filial española ubicada en Castellbisbal estamos buscando un/a:

## RESPONSABLE DE PRODUCTO Y NEGOCIO, SECTOR ALIMENTACIÓN Y BEBIDAS

### ÁREAS DE RESPONSABILIDAD:

Establecer la estrategia comercial para el desarrollo sostenible del negocio en cada uno de sus subsegmentos en línea con las prioridades del Grupo FUCHS y el *Global Food Business Segment* con funciones y tareas tales como:

- Desarrollar e implementar la estrategia de marketing y ventas del segmento alimentación dando soporte técnico y comercial al área comercial en todas las fases de la venta (prospección, calificación, presentación propuesta valor, negociación, cierre y servicio post venta).
- Identificar las necesidades del mercado en cuanto a productos y servicios y adecuar la propuesta de valor desarrollando relaciones con clientes y otras partes interesadas (centros de innovación, colaboradores externos, etc.) coordinando proyectos con clientes estratégicos y mantenimiento de las relaciones técnico-comerciales con clientes clave.
- Desarrollo de materiales de formación para la red de ventas sobre aplicaciones segmento alimentación, productos y soluciones así como la transferencia de conocimiento de casos de éxito, innovación o tendencias de otras filiales del Grupo
- Colaborar con los equipos de I&D y Operaciones en el desarrollo de productos de grado alimentario (sector envases metálicos, aceites cadenas, etc), proceso certificación NSF y posterior inicio producción
- Opera en el mercado español pero también colabora con la comunidad global de FUCHS relacionada con la industria de alimentación y bebidas

### REQUERIMIENTOS DE LA POSICIÓN:

Pensamos en una persona con Grado o Ingeniería Química o Mecánica con conocimiento de las aplicaciones y procesos productivos del procesamiento de alimentos y bebidas y a su vez familiarizad@ con la maquinaria de los OEMs más relevantes del sector. Experiencia contrastada en iniciar, gestionar y cerrar procesos de venta B2B. Conocimiento de la legislación y reglamentación del sector alimentario (NSF, IFS, BRC, AENOR, etc.) y en servicios técnicos (auditorías, formación, herramientas mantenimiento predictivo, etc.). Necesario espíritu emprendedor, visión estratégica y competencias comerciales avanzadas, pensamiento analítico y excelentes habilidades de comunicación y presentación. Flexibilidad para viajar. Español y excelentes habilidades de inglés son obligatorios.

Ofrecemos la oportunidad de formar parte de una sólida empresa multinacional que fomenta la formación continua y el desarrollo de su equipo humano. FUCHS respeta y promueve los principios de igualdad de género, así como, la igualdad de oportunidades e inclusión de personas con diversidad funcional.

Si crees que tu perfil encaja en la posición envía tu candidatura a Raquel.Chiachio@fuchs.com antes del 5 de septiembre de 2022.

